

TP

KONTAKT

+48 600 000 012
tomasz.przykladowy@example.com
Wrocław

UMIEJĘTNOŚCI

doradztwo i sprzedaż aktywna
sprzedaż dodatkowa
merchandising i planogramy
obsługa kasy i terminala
płatniczego
przyjmowanie dostaw i
inwentaryzacja
obsługa reklamacji
podstawowy serwis rowerowy
program magazynowo-
sprzedażowy

JĘZYKI

angielski B2
niemiecki A2

CERTYFIKATY

Szkolenie „Techniki sprzedaży i
obsługa trudnego klienta”
Kurs podstaw mechaniki
rowerowej

ZAINTERESOWANIA

Kolarstwo górskie, biegi
przełajowe.

Tomasz Przykładowy

Sprzedawca – doradca klienta w sklepie sportowym

PROFIL ZAWODOWY

Sprzedawca z czteroletnim doświadczeniem w handlu sprzętem sportowym. Doradzam przy zakupie rowerów, butów biegowych i odzieży outdoorowej, dbam o ekspozycję i obsługuję zamówienia internetowe z odbiorem w sklepie. Od roku pełnię funkcję starszego sprzedawcy.

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE

Starszy sprzedawca

02.2024 – obecnie

Sklep Sportowy Szczyt sp. z o.o.

- Doradztwo przy wyborze rowerów i akcesoriów, dobór rozmiaru ramy i ustawienie siodełka.
- Otwieranie i zamykanie sklepu, rozliczanie kasy, przyjmowanie dostaw.
- Wdrażanie nowych sprzedawców i układanie grafiku zmian.
- Realizacja miesięcznego planu sprzedaży dodatkowej.

Sprzedawca

09.2021 – 01.2024

Biegaj Dalej s.c.

- Dobór obuwia biegowego na podstawie analizy stopy i stylu biegu.
- Ekspozycja towaru zgodnie z planogramem i aranżacje sezonowe.
- Obsługa reklamacji i zwrotów, także z zamówień internetowych.

WYKSZTAŁCENIE

Zespół Szkół Ekonomicznych we Wrocławiu

2017 – 2021

technik handlowiec

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679.